



## AREA SALES MANAGER NATIONAL DEUTSCHLAND SÜD-WEST

### Ihre Aufgaben

- Betreuung und Ausbau von Bestandskunden
- Akquisition von Neukunden im zugewiesenen Vertriebsgebiet v.a. im Bereich Fahrrad- und Freizeit-/Sport-/Outdoor/Camping-Fachhandel, aber auch Kfz-Zubehör
- Vorbereitung und Durchführung von Kundengesprächen / Jahresgesprächen
- Schulung von Partnerfirmen (Fokus B2B)
- Planung und Durchführung von Kundenmessen
- Teilnahme an überregionalen Messen
- Input bzw. Unterstützung im Rahmen der kundenspezifischen Umsatz- und Absatzplanung
- Reporting Umsatzzahlen Soll / Ist mit Maßnahmenplan
- Analyse von Verkaufs- und Marktzahlen und regelmäßiges Reporting
- Input Markt- und Kundenanforderungen zur Weiter- und Neuentwicklung von Produkten
- Durchführen von Preis- und Wettbewerbsanalysen
- Marktbeobachtung, Wettbewerbsbeobachtung, Input für Wachstumsstrategien für das eigene Vertriebsgebiet
- Bearbeitung und Lösung von Kunden-Bearstandungen
- Einhaltung von Standards im Verkauf sowie in Qualität und Kundenservice
- Ganzheitliches Handeln im Sinne des gesamten Unternehmenserfolgs

### Ihr Profil

- Berufliche Begeisterung für die Bereiche Fahrrad, Camping und Freizeit
- abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbar
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, gutes technisches Verständnis
- Spaß am Vertrieb technisch erklärungsbedürftiger Produkte
- Kunden- und ergebnisorientiertes Denken und Handeln
- Eigenverantwortliche, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Versierter Umgang mit MS-Office (insbesondere Word und Excel), SAP Kenntnisse von Vorteil
- Proaktives, abschluss- und verhandlungssicheres Handeln
- Wohnhaft im Verkaufsgebiet mit entsprechenden geografischen Kenntnissen
- gute Kontakte und Netzwerk in der Freizeitbranche sind von Vorteil
- Reise- und Übernachtungsbereitschaft im Vertriebsgebiet und bei Bedarf bundesweit

### Ihre Perspektiven

- Attraktives Gehaltspaket (z.B. Variable Vergütung)
- Betriebliche Sozialleistungen (z.B. betriebliche Altersvorsorge, Gruppenunfallversicherung etc.)
- Anspruchsvolles und eigenverantwortliches Aufgabengebiet sowie Entwicklungsmöglichkeiten
- Kollegiales Betriebsklima und flache Hierarchien

*Let us be part of your adventure!*